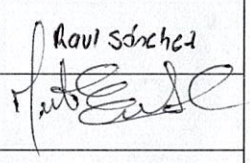
REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 4 DEL DÍA 05 DEL MES DE JULIO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S) | Asesoría formulación plan de negocios Fondo emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Raul Antonio Sánchez Alfonso	1.022.372.403		x		Sena	raul.sanchez9108@gmail.com	3175767133	Si	
2	Martin Eduardo Lopez Cruz	1.110.542.820			x	SKPETS	martinlopez.mvz94@gmail.com	3123814890	Si	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 4		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Proyecto Validación plan de negocios SKpets.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 05 de julio del 2022.	**HORA INICIO:** 7:00 a.m.	**HORA FIN:** 9:00 a.m.
LUGAR Y/O ENLACE: Presencial, Centro de Desarrollo empresarial.	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro Agropecuario La Granja	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Plantilla Presentación pitch

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría para la formulación del proyecto.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se inicia la hora programada, en presencia del orientador del SBDC y el emprendedor. Se desarrollando la siguiente agenda.

1. **Plantilla Presentación pitch:** Se desarrollo lo siguiente durante la reunión.

- **Problema:** dar una explicación de cuál es el problema o necesidad que se quiere satisfacer con el producto o servicio que se quieren ofrecer, para esto se les recomienda utilizar una herramienta denominada árbol del problema. Se debe incluir cual será la propuesta de valor entregada a los clientes y como se realizará el proceso.
- **Solución:** como realizará la entrega de la propuesta de valor relacionada en el punto anterior, ósea cuáles serán los medios, recursos y actividades que utilizara para lograr satisfacer a su cliente.
- **Población:** Se debe tener claro cuál es el segmento identificado y en que usaran los recursos que les puede brindar este inversor, para esto es necesario que los esfuerzos realizados por la empresa sean enfocados a un cliente objetivo al cual ya se le hayan definido sus características.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en el proceso de validación de la idea de negocio.

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA

ASISTENTES: